

- a strong solution for the environment



Salgskonsulent til salg af maskiner og anlæg indenfor recycling

Brænder du for salg, relationer og resultater? Og vil du være en del af en virksomhed i udvikling, hvor der er plads til både ambitioner og personlighed? Så er det måske dig, vi leder efter.

Som salgskonsulent bliver du en central del af vores salgsindsats. Du får ansvar for at skabe og udvikle relationer til både nye og eksisterende kunder og sikre, at kunden bliver fulgt helt til dørs – fra den første kundekontakt til idriftsættelse af maskinen.

Dansk ekspertise i et internationalt miljø

ReTec udvikler, producerer, sælger og servicerer specialdesignede maskiner og anlæg til affaldsbehandling, genvindings- og biomasse-industrien i primært Danmark og Europa. Vi arbejder fra vores hovedsæde i Haderslev, men vi drager nytte af et bredt internationalt netværk, og vi er forhandler af flere udenlandske mærkevarer, såsom EGGERSMANN, UNTHA, REDWAVE, ZenRobotics, ANIS Trend, Ecostar, Smicon, JENZ og CK International.

Maskinerne, som du vil komme til at møde i din hverdag, spænder bredt, og du vil derfor arbejde med alt fra neddelere og ballepressere til balleåbnere, sikkerhedsmakuleringsbiler og sorteringsanlæg – for blot at nævne nogle få.

Dine arbejdsopgaver vil typisk ligge indenfor:

- Opsøgende salg og kundekontakt
- Opbygning og vedligeholdelse af stærke og langsigtede kunderelationer
- Identifikation af kundebehov og præsentation af relevante løsninger
- Opfølgning på leads
- Udarbejdelse af tilbud, ordrebekræftelser og indkøbsordrer
- Kontakt med leverandører i ind- og udland
- Deltage i messer og events i ind- og udland
- Bidrage til udvikling af salgsprocesser og –strategier
- Bidrage til det tætte samarbejde med de øvrige afdelinger
- Opdatering af CRM-systemet
- Budgetopfølgning

Om dig:

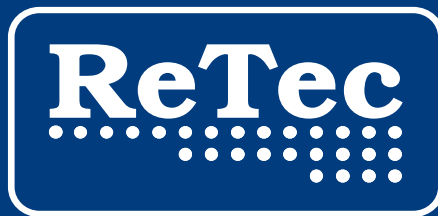
- Har min. 3 års erfaring fra affalds/recyclingbranchen
- Har teknisk interesse og forståelse
- Er resultatorienteret og motiveres af at nå dine mål
- Er udadvendt, troværdig og god til at skabe relationer
- Arbejder struktureret, selvstændigt og tager ansvar for egne opgaver
- Trives i et miljø med frihed under ansvar
- Ikke er bange for få olie på hånden eller jord på skoene, hvis situationen påkræver det
- Kommunikerer mundtligt og skriftligt på dansk og engelsk på et højt plan. Hvis du kan tysk, er det en fordel, men ikke er krav

ReTec Miljø ApS
Fjordagervej 38
DK - 6100 Haderslev
www.retec.dk

ReTec Automation ApS
Fjordagervej 38
DK - 6100 Haderslev
www.retec-automation.dk

ReTec Miljö AB
Kolonivägen 63
SE - 371 54 Karlskrona
www.retecmiljo.se

ReTec Recyclingtechnik GmbH
Kiefernstraße 18
DE - 32257 Bünde
www.retec-recycling.de



- a strong solution for the environment



Vi tilbyder:

- Fuldtidsstilling
- Løn efter kvalifikationer samt provisionsordning
- Sundhedssikring
- Pensionsordning
- Kursus og efteruddannelse efter behov
- Rigtig mulighed for selv at sætte dagsordenen og have indflydelse på din egen såvel som virksomhedens udvikling
- Et arbejdsmiljø med højt til loftet, gode kollegaer i alle aldre og en let omgangstone
- En velfungerende personaleforening, som sørger for oplevelser på tværs af ReTec's afdelinger
- En virksomhed med stigende fokus på FN's 17 Verdensmål

Lyder det som noget for dig?

Så send en ansøgning med CV til job@retec.dk og mærk den "salgskonsulent". Vi indkalder løbende til samtaler og afslutter rekrutteringsprocessen, når den rette person er fundet. Tiltrædelse efter aftale, dog gerne hurtigst muligt.

For yderligere information om stillingen, ring da til salg-, marketing- og servicechef Jan Frydkjær Pedersen på tlf. 81 40 02 09.

Du kan også læse mere om os på www.retec.dk eller besøge vores sociale medier [Facebook](#), [LinkedIn](#) og [Youtube](#).

ReTec Miljø ApS
Fjordagervej 38
DK - 6100 Haderslev
www.retec.dk

ReTec Automation ApS
Fjordagervej 38
DK - 6100 Haderslev
www.retec-automation.dk

ReTec Miljö AB
Kolonivägen 63
SE - 371 54 Karlskrona
www.retecmiljo.se

ReTec Recyclingtechnik GmbH
Kiefernstraße 18
DE - 32257 Bünde
www.retec-recycling.de